

すぐできる！

自分でできる！

費用をかけない！

飲食店

小売店

サービス業

“売上”に悩む小さなお店のための、 お客様がとぎれない 繁盛店のつくり方

国家資格の経営コンサルタント 中小企業診断士による特別セミナーのご案内

同じような商品やサービスなのに、なぜあのお店は流行っているのだろう？
あの流行っているお店はなにをしているの？

そんな疑問を感じたことはありませんか。
実はほんの少しのポイントが、
繁盛店と、そうでないお店を分けてしまうのです。
すぐできる、自分でできる、必要以上の費用をかけない、
国家資格の経営コンサルタント中小企業診断士が、
あなたのお店を3ヶ月で繁盛店に変える秘訣を教えます。

第一部 その集客のやりかた、
ホントに正しいですか？

第二部 現金がなくなる時代の
電子決済活用法

第三部 個別相談会&懇親会

日時 平成29年9月23日(土)14:00~17:00
会場 栄メンバーズオフィスビル10階 セミナー室F
名古屋市中区栄4丁目16番8号・電話052-261-1100
対象 小売・サービス・飲食業のオーナー様・経営者様
定員 限定20名(先着順・受付締切:平成29年9月10日)
会費 **特別記念価格 2,000円(税込・資料代)**

主催 実践営業力強化研究会

後援 愛知県中小企業診断士協会

お申込みは
今すぐ

FAX

0568-70-2490

Eメール

h_shinyama@sf.commufa.jp

実践営業力強化研究会 セミナー担当宛まで。*セミナー費については当日会場にてお支払いください。

お問合せは 実践営業力強化研究会 TEL0568-70-2490 新山

国家資格の経営コンサルタント中小企業診断士が、 “あなたのお店を3ヶ月で繁盛店に変える秘訣”を教えます！

第一部 その集客のやりかた、 ホントに正しいですか？

集客や売上の悩みに
サヨウナラ！
10人中9人の経営者が
はまっている畧と、
成功している経営者だけが
知っている〇〇とは！

大阪外国語大学(現大阪大学)卒業後、トヨタ自動車
㈱入社。海外営業、商品企画、経営企画部門等で活
躍。特にアフリカ担当時には、販売支援活動を通じ、
わずか2年程での販売倍増に大きく貢献。
2012年中小企業診断士資格を取得。トヨタの改善手
法と顧客心理をつかみお店のファン化させる独自の
手法を融合し、現在、小売・サービス業中心に、
売上増・収益増のための支援活動を展開中。



講師 金本 淳
(中小企業診断士)

後援 公益社団法人 愛知県中小企業診断士協会

私たちは、経営コンサルティングに関する国家資格者でつくる
公益社団法人です。
中小企業に対する専門的な経営診断・助言などの支援を通じて、
地域産業経済の発展に貢献することを目的としています。
実践力を身に付けた中小企業診断士に
気軽にお声をかけてください。

実践営業力強化研究会とは

中小企業診断士によって構成される営業力(売上を上げる力)の
向上に特化した研究会です。

当研究会は、「中小企業の実践的な営業力向上」をテーマに
研究を行っています。

本セミナーは、当研究会会員が講師ですので、
ぜひご期待下さい！

設立2015年12月 会員数15名

第二部 現金がなくなる時代の 電子決済活用法

キャッシュレスはあたりまえ。
お客様との決済は現金から
電子決済に大きく変わる！
改正割賦販売法とともに
詳しく解説。

地元都市銀行を経てメーカー系金融社に勤務する
中小企業診断士。
大手商社との合併で電子決済インフラ提供会社を立
ち上げ、初代副社長を務めた。
1級販売士(登録講師) AFP認定者 応用情報技術
者 ターンアラウンドマネージャー 貸金業務取扱主
任者。東海販売士協会理事長を務める。



講師 青木 陽
(中小企業診断士)

第三部 個別相談会

セミナー後に、プロコンサルタントによる
無料個別相談会を行います。
“あなただけ”のために、悩みに応じた
アドバイスを提供します。

* 個別相談会、懇親会はご希望される方のみでの開催となります。

&

懇親会

またセミナー後、会場を替え、
同じ夢や悩みをもつ受講者の皆様と、
プロコンサルタントの懇親会を
予定しています。

お申し込みは
今すぐ

FAX: 0568-70-2490 または、Eメール: h_shinyama@sf.commufa.jp

実践営業力強化研究会 セミナー担当宛まで。* セミナー費については当日会場にてお支払いください。

お名前			ご出席 人数	人	企業名 店名	
住所	〒				業種	
TEL			E-MAIL			
個別相談会 懇親会	個別相談会を希望する		懇親会を希望する		ご参加頂ける場合は、○をお付けください。 懇親会は、実費ご負担*会場近くの居酒屋を予定しています。	
セミナー当日 詳しく聞きたい 内容が ありましたら ご記入ください。						

ありがとうございます。セミナー内容に可能な限り反映させていただきます。

※お申込みの際にご記入いただくお客様の個人情報は、お問合せ・返信・本人確認のためにのみ
使用させていただきます。これらの目的以外には、一切使用しません。

主催
お問合せ

実践営業力強化研究会
0568-70-2490 新山